

急きょ変更のお知らせ！ 3月より開校のクラスが、「ウェブクラス」に変更になりました。



情報誌づくり・発行を通じて、自社の集客・受注アップにつながるマーケティング力を身につける実践型研修のご案内

「自社の集客アップ、受注アップにもっと貢献したい！」
「成果につながるマーケティング力を身につけたい！」

6社限定

意欲ある編集長たちよ
(候補)



定期情報誌の発行で、口コミ・紹介で新規顧客獲得&見込み顧客の受注確率アップ

情報誌編集長サミット WEBクラス 初開校 決定！

新規集客が一番大切だという思い違い



こんにちは、株式会社ツタエルの山口です。
集客・受注アップのヒントを探していらっしゃる皆さまに、耳寄りなお話が
ございます！
とある住宅会社さんの話です。その住宅会社さんは年間170棟の完工棟
数を誇る、地域ナンバーワンの住宅会社様。受注好調の裏でさぞ新規集
客が多いのだろうと思って話を聞くと、実はその会社は、170棟を受注す
るために、年間に400人しか新規集客していなかったのです。
いったい何故、新規集客が少ないのに好調なのか？
実はこの住宅会社は、お客さまとのつながりを強化するために、お客さま
と定期的な接点を持つ仕組みを構築していました。
その結果・・・OBからの紹介受注が増え、結果、失注しなくなりました。そ
れが好調の秘訣になっていたのです。

OB施主からの紹介アップ、追客中顧客の再来場率アップが鍵！

もしあなたが、「お客様とのつながりがウチの会社の財産だ」という熱い気
持ちがあるのなら、その想いを新たな集客に結びつけることができます。やる
ことは【お客様と定期的な接点を保ち続ける仕組み】を構築し、OBからの
紹介を増やすことです。ツタエルではそのための手段として、「定期情報誌
の発行」をおススメいたします。実は先の住宅会社さんも、定期情報誌を有
効活用することで、紹介を増やしているのです。

ツールづくりは初めて！ という方でも大丈夫。
お客様に役立つ情報誌は作れます！

詳しくは
裏面へ

地域密着工務店の受注アップのために“手づくり情報誌”発行のすすめ

■情報誌とは？

OB客やイベントなど、一度接点を持ったお客様に向けて役立つ情報や、会社の魅力を伝える手づくり冊子。情報誌を通じてお役立ち情報&人柄を売ること、見込み客のランクアップや紹介受注率を高めることができます。



■カリキュラムについて 一年間 全12回シリーズ 6社限定 (1社2名まで)

情報誌編集長サミットは、チラシ作成担当者、営業担当者さまが、情報誌を通じてよりよい会社の魅力の伝え方を学ぶ場です。受注が取れる情報誌のノウハウを学ぶことはもちろん、共通のミッション、課題を持つ仲間が集まることで、一人で考えるより良いアイデアが生まれます。一年後にはひと回り成長した、情報発信大臣として以後のご活躍いただくことを目的としています。

カリキュラム

- ・情報誌でやってはいけないこととは？
- ・「人」を出す～自己開示のテクニック
- ・建築途中の価値を伝えるには？
- ・家づくりに感動する物語の書き方とは？
- ・口コミを呼ぶお客さまインタビューのやり方
- ・集客アップにつなげるコンテンツとは？
- ・実際にイベントを企画してみよう
- ・情報誌を使って、集客してみよう

他

(※参加者の状況や進度により内容は変更になる場合があります)

■編集長にはこんな人材がピッタリ！ ～編集長としてご活躍中の方々～

- ・社長を支える工務店の奥様
- ・総務や経理を担当する事務員さん
- ・マーケティング・広報担当の方
- ・一人ですべてをこなす経営者様
- ・いち早く戦力にしたい新入社員さん



開催概要・お申し込み 一年間 全12回シリーズ 6社限定 (1社2名まで)

申込み内容 ご希望の内容にチェックを入れてください 参加する [資料請求]情報誌のサンプルが欲しい(無料)

■情報誌編集長サミット ウェブクラス 会場: 貴社にて受講可能です

- ・初回開催日：2020年 **3月17日(火)** 13:30～17:30 以後、原則第3火曜日
- ・費用(各税別)：全12回 **合計：36万円/1人** (3万円/1人×12回)

※授業は生で行います。双方向会話もごございます。
 ※途中、参加者同士の交流の目的で集合研修をご案内することがございます。
 ※オンライン上であれば社内でもご自宅でも受講可能です(集中できる環境をご用意ください)
 ※ウェブ授業のためのPCの設定等は、受講者に別途ご案内いたします。

講師&ファシリテーター



シャイン
プロデューサー
山口 崇

ソフトな口調と親しみやすさが好評。相手が伝えたい事を論理的に整理し、的確なアドバイスをするのが得意。「社員をシャイン(輝く)にする」をモットーに、集客・受注アップに導く

会社名

参加者名

注) 最大2名まで
[1名追加で参加の場合] +1万円×12回(税別)

電話番号

メール

@

お問い合わせ:株式会社ツタエル 担当:山口
TEL: 042-306-9934 まで

FAX 送信先 **042-306-9937**

人数限定！！先着順となっておりますのでお早めに！！

